

INVESTEREN IN COLLECTIEVOERTUIGEN

HET ALTERNATIEF IN TIJDEN VAN FINANCIËLE CRISIS

We stelden recent vast dat steeds meer beleggers investeren in collectievoertuigen, en staan daarom even stil bij enkele fiscale aspecten van het aanhouden van een collectievoertuig door een particulier.

Marc Vandendijk/
Arnout Vaninbrouckx (www.vandendijk-taxlaw.be)

1. INKOMSTENBELASTING: BELASTBARE MEERWAARDE?

Wanneer en in welke mate is de meerwaarde gerealiseerd bij verkoop van een collectievoertuig door een particulier belast?

Volgens de letter van de wet worden winsten en baten die zelfs occasioneel of toevallig, buiten het uitoefenen van een beroepswerkzaamheid, voortkomen uit enige prestatie, verrichting of speculatie of uit diensten bewezen aan derden, belast als diverse inkomsten aan het tarief van 33 %

(vermeerderd met gemeentebelasting). Echter, winsten en baten die voortkomen uit "normale verrichtingen van beheer van een privé-vermogen" worden niet belast als diverse inkomsten en moeten niet worden aangegeven. Het betreft prestaties gedaan door de goede huisvader, ter behoud of aangroei van zijn privé-vermogen.

Of een verkoopverrichting al dan niet "normaal" is, is afhankelijk van de intenties van de verkoper. Het betreft een feitenkwestie, waarbij alle omstandigheden van de verkoop in rekening moeten worden gebracht. Een éénmalige verkoop door een particulier van een collectievoertuig dat hij reeds enige tijd bezit, zal doorgaans niet leiden tot een belastbare meerwaarde. Ook indien dezelfde particuliere verkoper meer dan eens een voertuig verkoopt, zal de meerwaarde niet noodzakelijk belastbaar zijn. Indien hij echter voertuigen heeft gekocht, goed wetende dat deze meer waard waren, met de bedoeling ze zelf door te verkopen tegen een hogere prijs, is er sprake van speculatie en zijn de gerealiseerde meerwaarden belastbaar. Andere feitelijkheden die kunnen leiden tot de belastbaarheid van de gerealiseerde meerwaarde zijn de korte bezitsduur, aangaan van een lening voor de aankoop, het plaatsen van advertenties in periodieke bladen of op internet, en het aanwenden van quasi-professionele verkoopstechnieken.

Tenslotte kunnen de meerwaarden uit verkopen van voertuigen als beroepsinkomsten worden belast (aan de progressieve tarieven van minimaal 25 tot maximaal 50 %, vermeerderd met gemeentebelasting), indien dergelijke verkopen geregeld gebeuren, elkaar snel opvolgen en onderling verbonden zijn. Het bedrag van de verkopen, het eventuele financiële risico genomen om de te verkopen voertuigen te verwerven en de aangewende verkoopsmethoden zijn hierbij bepalende elementen.

2. SUCCESSIEPLANNING

Successierechten kunnen zoals bekend hoog oplopen, gelet op de progressieve tarieven (maximaal 27 % in rechte lijn of tussen echtgenoten in Vlaanderen, 30 % in Brussel en Wallonië). Het kan daarom aangewezen zijn om reeds tijdens het leven de overdracht van de collectie te organiseren.

Een courante methode voor overdracht van roerende goederen naar de volgende generatie is de gewone handgift. Belangrijk is dat de handgift wordt gedaan meer dan drie jaar voor het overlijden van de schenker; zoniet wordt het geschonken voertuig bij de nalatenschap gevoegd en is het alsnog onderhevig aan successierechten. Het is dan ook essentieel de vaste datum van de schenking te kunnen bewijzen.

Teneinde deze bewijsproblematiek te vermijden, kan de schenking gebeuren bij geregistreerde notariële akte. In de regel bedraagt het tarief van de registratierechten 3 % voor schenking in de rechte lijn en tussen echtgenoten, en 7 % aan derden. Wallonië kent daarnaast een specifiek tarief van 5 %. Op het geschonken collectievoertuig zullen dan na overlijden van de schenker geen successierechten verschuldigd zijn, zelfs indien dit overlijden binnen de drie jaar na de schenking heeft plaatsgehad.

Een andere methode is de inbreng van één of meerdere collectievoertuigen in een vennootschap, om toe te laten dat de oorspronkelijke eigenaar het voertuig nog naar eigen goeddunken kan gebruiken. De inbreng van een collectievoertuig in een vennootschap is niet onderhevig aan registratierechten. De aandelen van de vennootschap kunnen vervolgens worden overgedragen via handgift of schenking.